

۷ راز مشترک افراد موفق

همه ما دوست داریم فکر کنیم که توانایی موفق شدن را داریم. اولین چیزی که افراد موفق را از بقیه مردم جدا می کند تصمیمات هوشمندانه آن ها است. دام هایی که معمولاً بر سر راه موفقیت قرار دارند خودستایی، مبالغه کردن و از دست دادن بینش و دوراندیشی است. برای از بین بردن موانعی که در آینده سر راهمان قرار می گیرند، باید روش مواجهه با چالش ها را تغییر دهیم.

بباید ابتدا این ویدئوی الهام بخش را ببینیم.

ویدئو

برای آگاهی از رازهای افراد موفق باید ۷ کاری را که در ادامه بیان شده انجام دهید

۱- آن ها از شبکه سازی استفاده می کنند

یکی از کارهایی که افراد موفق انجام می دهند استفاده بی سر و صدا از شبکه سازی است. در دنیای حرفه ای استفاده از شبکه های انسانی به معنی ایجاد تعادل بین منافع شرکت و روابط شخصی است. غرق کردن روابط شخصیتان در دغدغه های کاری به ضررتان تمام خواهد شد. این کار باعث می شود افراد احساس کنند از آن ها سوءاستفاده شده و مانع ایجاد روابط معنادار می شود. علاوه بر این تبلیغ گسترده مقاصدتان در شبکه ها باعث می شود افراد بیشتری از استراتژی کسب و کار شما آگاهی یابند.

۲- آن ها پروژه های جدیدی را شروع می کنند

افراد موفق پروژه های جدید را با اعلام به همه شروع نمی کنند. اگر شما بلافاصله بر عهده گرفتن پروژه ای جدید را در خانه یا محل کار به همه اعلام کنید و این پروژه بعداً کنار گذاشته شده، به تعویق افتاده یا تغییر کند باعث می شود شما احمق به نظر برسید. انجام

این کار و اغراق و رجزخوانی فراوان در مورد موقعیت های شغلی جدید باعث می شود افراد دیگر فکر کنند شما موقعیت شغلی فعلی یا سابق خود را مورد تمسخر قرار می دهید. فراموش نکنید به سخره گرفتن موقعیت شغلی قبلی تان چیزی جز مسخره کردن خوتان نیست. تقریباً همه افراد از موقعیت های شغلی پایین کار خود را شروع می کنند و شوخی کردن با این مسائل باعث دور شدن افراد زیردستان از شما می شود.

علاوه بر این، ارائه اطلاعات بیش از حد درباره پروژه ها می تواند باعث آگاهی رقبا از اطلاعات پروژه و تولید محصولات و ارائه خدمات بهتر نسبت به پروژه شما شود.

۳- آن ها با چالش ها مبارزه می کنند

یکی دیگر از کارهایی که افراد موفق انجام می دهند گذر بی سرو صدا از چالش هاست. ارائه اطلاعات زیاد در مورد چالش های پیش رو هم مثل پروژه های جدید باعث ایجاد فرصت برای رقبا می شود. علاوه بر این چالش ها و ماموریت ها زمانی که با آن ها روبرو می شوید ترسناک به نظر می رسند و اگر این ماموریت ها از طریق رییس یا کارفرمای آینده به شما واگذار شده باشد صحبت کردن زیاد درمورد آن ها شما را مضطرب و ناتوان نشان خواهد داد. اگر درباره ماموریتی که به شما محول شده بیش از حد شکایت کنید ممکن است فرصت ها و ترفیعات جدید آتی را از دست بدهید.

۴- آن ها روی ایده ها کار می کنند

افراد موفق بی سروصدا روی ایده های جدید کار می کنند. حتی اگر ایده ای که دارید به یک پروژه یا سرمایه گذاری موفق منجر می شود معمولاً استخراج طرحی منطقی از آن زمان بر خواهد بود. رقبا هم از سرقت ایده های دیگران خوشحال خواهند شد. بنابراین کار کردن بدون غوغا روی یک طرح پیش از عملی کردن بسیار بهتر است.

۵- آن ها در روابط اجتماعی فروتن هستند

این مورد شباهت زیادی به استفاده از شبکه سازی دارد. افراد موفق در تعاملات اجتماعی تعادل و فروتنی را رعایت می کنند. خودنمایی با دستاوردها و موقعیت ها ناخوشایند و مایوس کننده است. مردم شخصی را که از روی عادت نام دیگران را فراموش می کند

تحسین نخواهند کرد. اساساً بهتر است با دیگران با احترام رفتار کرده و غرور را کنار بگذارید.

۶- آن‌ها کارمندان را مطابق اصول اخلاقی مدیریت می‌کنند

یکی دیگر از مواردی که باعث موفق شدن و موفق ماندن افراد می‌شود این است که با احترام و اخلاق با زیردستانشان رفتار می‌کنند. کارکنان همیشه دوست دارند رؤسا و مدیران با آن‌ها بصورت خصوصی صحبت کنند. با این کار از احتمال خجالت زده شدن کارکنان در مقابل دیگران جلوگیری شده و فضای حرفه‌ای حفظ می‌شود.

۷- آن‌ها سرمایه‌گذاری می‌کنند

یکی دیگر از کارهایی که افراد موفق در سکوت انجام می‌دهند، سرمایه‌گذاری است. ارائه اطلاعات مالی شخصی سرمایه‌گذاری در املاک، بورس و غیره به فردی که از نظر مالی مورد اطمینان نباشد می‌تواند برایتان گران تمام شود. علاوه بر این ارائه اطلاعات بیش از حد درباره سرمایه‌گذاری‌های تان می‌تواند مورد سوء استفاده رقبا قرار گرفته و از آن برای پیشبرد اهدافشان استفاده کنند